

# Germán Domínguez Coloma

Ramón Carnicer 5, Depto 23 – Providencia  
Celular: 78080844 - germandominguezc@gmail.com

## Experiencia Profesional

### 2012-2014

**Diprosur S.A.**  
**Ingeniero Analista Operacional**

Analista de la Demanda en términos de Pronósticos de consumo y Rotación del inventario, en la Unidad de Negocios “Herramientas Automotrices y para la Minería”. Participación directa en la Gestión de operaciones, para el cumplimiento de las Ventajas Competitivas propuesta por la Compañía.

#### Logros:

- Creación del Plan Estratégico para el cumplimiento del Lead Time según licitación con los clientes.
- Disminución del número de importaciones realizadas al proveedor de la marca representada, para la correcta cantidad de stock de cada uno de los Part Number.
- Establecimientos de la cantidad de stock para cada uno de los 2500 Part Number de la Unidad de Negocios en la que estoy involucrado.
- A cargo de la Gestión de Inventario y la toma eficiente de él, mediante un modelo ABC establecido en función de los costos.

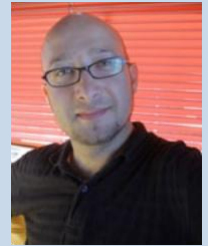
### 2011-2012

**Yale Chile S.A**  
**Encargado de Servicios a Terceros**

Responsable de la planificación, organización y administración del área de Servicios a Terceros o Post Venta. A cargo del personal para la ejecución de los trabajos en diferentes regiones, envío de presupuestos, generación de OT por sistema ERP Manager, gestión de importación de repuestos específicos para clientes, entrega de informes de gestión a Gerencia General y facturación mensual. A cargo de 5 personas.

#### Logros:

- Mejoré el nivel de servicio, disminuyendo en un 30% el tiempo de respuesta.
- Aumenté la facturación mensual promedio en un 25% respecto a los años anteriores.
- Disminución de error por parte de bodega, respecto a la entrega de los repuestos solicitados, debido a la instauración de un lenguaje en común para alimentar la base de dato.



## Perfil PROFESIONAL

### Ingeniero Civil Industrial.

Ingeniero Civil Industrial Titulado de la Universidad Nacional Andrés Bello, con más de 6 años de desarrollo personal en empresas de diferentes áreas industriales.

Conocimientos avanzados en gestión de operaciones, diseños y rediseños de procesos, administración y control de bodega, generación de informes de gestión, análisis e interpretación de indicadores claves de desempeños. Capacidad de liderazgo, proactivo y trabajo en equipo.

## Perfil EDUCACIONAL

### 2014

**UNIVERSIDAD NACIONAL  
ANDRÉS BELLO**

DIPLOMADO EN GESTIÓN DE OPERACIONES

### 2013

**UNIVERSIDAD NACIONAL  
ANDRÉS BELLO**

INGENIERO CIVIL INDUSTRIAL

### 2005

**UNIVERSIDAD DEL BIO-BIO**  
INGENIERO EN MADERA

## 2009-2011

### **Madeport S.A** **Jefe de Producción**

Responsable de la planificación de la producción, supervisión del proceso, responsable técnico de los tratamientos térmicos realizados, generación de certificados de productos certificados, envío de información al SAG, control y reposición de stock de madera. A cargo de 40 personas.

#### **Logros:**

- Logré un oportuno abastecimiento de la madera y demás insumos necesarios, de esta manera la producción se llevaba a cabo de acuerdo a lo planificado.
- Disminución de los tiempos muertos por espera de reposición de madera en máquinas.
- Aumento de la producción mensual en un 12% respecto a la cantidad de m3 de madera aserrada.
- Implementé sistema de registro de información para la medición de algunos KPI.

## 2009

### **Minera Los Pelambres** **Relator Curso Capacitación**

Profesor de Capacitación en el área de pintura industrial, dictando curso “Técnicas y herramientas de pintura industrial”. Personal capacitado igual a 40 personas.

#### **Logros:**

- Motivar a 40 personas que se dedicaban por muchos años a este rubro, para que aprendieran la teoría y la base técnica y así lograr convencerlos de que eran profesionales de la Pintura Industrial.

## 2008-2009

### **Ryder - Sistemas Integrados de Logística** **jefe de Despacho**

Responsable de las operaciones de despachos de las áreas frío y seco del centro de distribución logístico, enviando mercadería solicitada a 65 locales Ekonos distribuidos en todo Santiago. Uso de sistema computacional WMS para la impresión de listados de locales, listado de productos, verificación in situ de corroboración de lo solicitado, correcta posición de códigos almacenados. A cargo de 10 personas.

Manejo de las operaciones de las áreas de Frío y Seco. Uso de sistema computacional WMS para la corroboración en línea de los pedidos por locales. Apoyo administrativo. Personal directo a cargo de 10 personas.

#### **Logros:**

- Realizar una excelente administración del recurso humano a cargo, ya que en un 80% de las ocasiones recibíamos el turno con retraso de entregas, entonces lográbamos colocarnos al día, realizar nuestros despachos programados y adelantábamos trabajo del turno que nos precedía.

## Cursos SEMINARIOS

### 2010

#### **UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE CHILE**

INTRODUCCIÓN A LA ECONOMÍA

#### **UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DE CHILE**

APLICACIONES FINANCIERAS PARA PYMES

### 2008

#### **OTEC OTC. RYDER CHILE** **SISTEMAS LOGÍSTICOS**

ADMINISTRACIÓN DE BODEGA Y LOGÍSTICA

### 2007

#### **INACAP CONCEPCIÓN** **CONTABILIDAD BÁSICA**

## Prácticas PROFESIONALES

### 2005

#### **INFODEMA S.A**

Práctica profesional en laboratorio de Calidad. Realización de ensayos físicos y mecánicos de los tableros contrachapados terminados.

### 2004

#### **MEDERERA RIO ITATA S.A**

Práctica profesional en laboratorio de Calidad. Realización de ensayos físicos y mecánicos de los tableros contrachapados terminados.

## 2007-2008

***Soeloes Ltda.***

### **Planificador y Supervisor de la Producción**

Responsable de la planificación de la producción, supervisión del proceso, responsable técnico de los tratamientos térmicos realizados, generación de certificados de productos certificados, envío de información al SAG, control y reposición de stock de madera. A cargo de 40 personas.

#### **Logros:**

- Logré un oportuno abastecimiento de la madera y demás insumos necesarios, de esta manera la producción se llevaba a cabo de acuerdo a lo planificado.
- Disminución de los tiempos muertos por espera de reposición de madera en máquinas.
- Cumplimiento a cabalidad de lo requerido por el departamento de ventas, en los tiempos establecidos e incluso antes.
- Establecimiento de precio unitario de producto tratado térmicamente, debido a que logré establecer los costos totales por tratamiento.

## 2005-2006

***Forestal Santa Elena Ltda.***

### **Supervisor de Calidad**

Responsable de la calidad de madera en términos de lo que exigen los distintos clientes y que provienen de las tres fábricas, más dos aserraderos pequeños externos que comercializan el proceso de secado. Gestión de camiones para despacho de madera hacia diferentes puertos de la Octava Región, consolidación de la madera en puerto para envío a México. A cargo de 3 personas.

#### **Logros:**

- Oportuno despacho de lo solicitado por la unidad comercial desde planta a puertos.
- Eficiente dirección del personal a cargo para cumplir los requerimientos comerciales, pero a la vez un correcto cumplimiento de la calidad exigida.
- La empresa me capacitó en la Universidad de Talca, para ser contraparte técnica del SAG en la ejecución y control de los tratamientos térmicos, bajo normativa internacional fitosanitaria Nimf 15.

## Software

### **SO Windows**

Dominio usuario avanzado

### **Microsoft Office**

Dominio usuario avanzado

### **Manager ERP**

Dominio usuario avanzado